

EXCELLENCE Programme

**DISC** Le DiSC pour vendre

Programme

# Le DiSC pour vendre

Optimisez vos ventes en comprenant mieux vos clients

EXCELLENCE



154 Rue Michel Giroux  
78670 Villennes sur Seine  
Tél : 06 82 97 25 32

## Objectifs

- Comprendre son propre style DiSC et celui de son prospect
- Développer des discours de vente plus impactants grâce à des modes de communication et des comportements adaptés
- Appliquer les clés d'Excellence DiSC avec tous les interlocuteurs de son environnement professionnel

## Programme

### Introduction à l'approche Excellence DiSC

- Utiliser la grille de lecture du style de communication de ses interlocuteurs

### Les axes du modèle

- Les 4 styles majeurs, les préférences générales, les forces et les limites de chaque style

### Focus sur son profil personnel

- Reconnaître ses qualités et ses potentiels de développement dans les relations interpersonnelles
- Découvrir sa communication et son comportement dans le regard des autres

### Etablir des relations de vente plus impactantes et efficaces avec les 4 styles

- Analyser son fonctionnement et celui de son interlocuteur
- Savoir ajuster son discours de vente en fonction des styles des prospects

### Bâtir son plan d'action personnel Excellence DiSC

## Public

Tout public se retrouvant en situation commerciale ou en relation de service

## Prérequis

Aucun

## Durée

1 jour soit 7H

## Tarifs

Sur demande

## Stratégie pédagogique

- Mises en situations, challenges en équipe, recommandations en temps réel, apports immédiatement opérationnels et plan d'action personnalisé.
- 5 axes de travail : Physique, relationnel, intellectuel, mental, émotionnel.
- Séquences surprises.



154 Rue Michel Giroux  
78670 Villennes sur Seine  
Tél : 06 82 97 25 32

SARL au capital de 7500 euros  
RCS Versailles B 450 439 534  
N° QUALIOP1 : B05408  
NDA 11788360378

(Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'état)